

Für einen großen, deutschlandweit tätigen Anbieter von Entsorgungsdienstleistungen suchen wir

Key Account Manager National Sales (m/w/d)

Diese Stellenausschreibung richtet sich in erster Linie an Vertriebler/innen, die ihren Beruf lieben, bereits nachweislich erfolgreich sind und erste Führungsverantwortung übernehmen möchten.

Ihre Aufgabe und was Sie dafür mitbringen sollten:

Ihre Aufgabe ist die Gewinnung von neuen Gewerbe(groß)kunden im gesamten Bundesgebiet. Sie verfügen über mehrjährige Branchenerfahrung und wissen, was es über den Vertrieb von Entsorgungsdienstleistungen zu wissen gilt.

- Sie gehen proaktiv, kreativ und zielstrebig ans Werk, agieren stets kundenorientiert und verlieren dabei das Betriebsergebnis nicht aus den Augen.
- Ihr Team (2-3 Mitarbeiter) leiten Sie mit erfolgreichem Beispiel (Leading by Example) und Begeisterungsfähigkeit an.
- Dafür bringen Sie Kommunikationsstärke auf allen Hierarchieebenen mit. Sie können sich auf Mitarbeiter, Kollegen und Vorgesetzte ebenso so gut einstellen wie auf Ihre Zielkunden.
- Sie wissen, wie man Entsorgungsdienstleistungen marktgerecht positioniert, wie man Zielkunden gekonnt anspricht, und wie man ergebnisorientierte Abschlüsse erzielt.
- In einem zunehmend digitalisierten Umfeld fühlen Sie sich wohl, kennen die einschlägige Software und haben idealerweise bereits Erfahrung mit branchenspezifischen Programmen.
- Gleichzeitig sind Sie aufgeschlossen, lernbereit und arbeiten sich gerne in neue Themen ein.
- Für diese Tätigkeit ist Präsenz im Unternehmen (Großraum Köln) unverzichtbar, gelegentliche Arbeit aus dem Home Office kann vereinbart werden. Darüber hinaus bringen Sie die nötige Mobilität für den deutschlandweiten persönlichen Kundenkontakt mit.

Interessiert?

Wenn diese anspruchsvolle Aufgabe in einem auf Wachstum ausgerichteten Umfeld Sie anspricht, Sie sich mit Ihrer ausgeprägten Vertriebskompetenz, Ihrem fundierten Fachwissen und hohem Engagement einbringen möchten, dann freuen wir uns darauf, von Ihnen zu hören.

Einen professionellen und absolut vertraulichen Umgang mit Ihrer Bewerbung können Sie selbstverständlich bei uns und unserem Auftraggeber voraussetzen.

Ihr Ansprechpartner:

Dr. Ines Freesen, Freesen & Partner GmbH
Tel. 0152-53365695, ines@freesen.de