

Für einen der führenden Hersteller von innovativer Recyclingtechnik mit Sitz in Deutschland und weltweiten Aktivitäten suchen wir eine/n

Vertriebsleiter International (m/w/d)

Gesucht wird eine erfahrene, vertriebs- und kommunikationsstarke, strategische denkende Persönlichkeit mit Führungs- und Branchenerfahrung. Dienstsitz ist in NRW.

Ihre Aufgabe:

- Sie sind verantwortlich für die G&V der Abteilung Vertrieb International.
- Sie erstellen Marktanalysen zur Erkennung von Wachstumspotentialen, Herleitung von Wachstumsstrategien und für die gezielte Nutzung von Marketingmaßnahmen.
- Sie übernehmen die Definition und Durchsetzung von KPIs und das unmittelbare Ableiten geeigneter Maßnahmen.
- Sie führen und motivieren die Area Sales Manager zur Umsatzsteigerung über die Händler.
- Sie sorgen für die Implementierung und Sicherung einer vertriebsorientierten Infrastruktur und Arbeitsweise.
- Sie sind verantwortlich für die Implementierung von Maßnahmen und Instrumenten zum Wissensmanagementtransfer im Team und bei den internationalen Händlern.
- Sie sorgen für ein effektives und kontinuierliches Preismanagement.
- Sie übernehmen die ständige Analyse des Neumaschinen-Lagerbestandes zur Sicherung eines angemessenen Verfügbarkeitslevels bei optimaler Auslastung des Bestandes.
- Sie sind federführend für den Aufbau von Kunden-/Händlerbeziehungen.

Ihr Profil:

- Sie verfügen über eine technische Ausbildung mit kaufmännischer Affinität bzw. eine kaufmännische Ausbildung mit technischer Affinität.
- Sie haben mehrjährige Erfahrung bei der erfolgreichen Implementierung von Vertriebsstrategien im Recyclingmarkt.
- Sie sind eine ausgeprägte Vertriebspersönlichkeit mit hoher Entschlossenheit zur Erreichung der gesteckten Ziele. Dabei sind Sie Verkaufstalent und Strategie zugleich.
- Ihre Vorgehensweise ist systematisch und ergebnisorientiert.
- Als dynamische und starke Führungspersönlichkeit zeichnet Sie Begeisterungsfähigkeit und Teamkompetenz aus.
- Sie bringen Beharrlichkeit, ein gewinnendes, souveränes Auftreten und Durchsetzungsstärke mit.
- Verhandlungssichere Englischkenntnisse setzen wir voraus, weitere Fremdsprachenkenntnisse wären wünschenswert.

In dieser anspruchsvollen Position mit Gestaltungsspielraum berichten Sie direkt an den Geschäftsführer. Zum Gehaltspaket gehören eine attraktive Vergütung mit einem erfolgsbezogenen Anteil sowie ein Dienstfahrzeug auch zur privaten Nutzung.

Interessiert? Dann freuen wir uns auf Ihre Kontaktaufnahme. Absolute Vertraulichkeit können Sie dabei natürlich voraussetzen.

Ihr Ansprechpartner:

- Dr. Ines Freese, Freese & Partner GmbH
Tel. 0152-53365695, ines@freese.de