

Für ein mittelständisches Entsorgungsunternehmen mit Aktivitäten in der Verwertung gefährlicher Abfälle suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt

Stoffstrommanager Lösemittel (m/w/d)

Als "rechte Hand" der Geschäftsführung verantworten Sie den reibungslosen Ablauf des Stoffstrommanagements für zwei Standorte. Zum Aufgabenspektrum gehören die Mengenstromsteuerung der Betriebsstätten, die Beschaffung und Erschließung neuer Absatzwege, sowie der Vertrieb.

Profil und Aufgabe:

- Gesucht wird eine vertriebs- und kommunikationsstarke Persönlichkeit mit fundierten betriebswirtschaftlichen und abfallrechtlichen Kenntnissen, hoher Technikaffinität und Erfahrung im Lösemittelgeschäft.
- Zielsetzung ist die Entwicklung neuer und bestehender Marktsegmente, speziell im Bereich der stofflichen Verwertung.

Darum geht es:

- Ausbau Stoffstrommanagement im Sinne eines wirtschaftlichen Betriebs und reibungslosen Ablaufs, Aufsicht der Input- und Output-Steuerung
- Auf- und Ausbau neuer Geschäftsmodelle, Kundenakquise und -betreuung, Marktbeobachtung/ Marktanalysen
- Erschließung und Koordination wirtschaftlicher Verwertungswegen für die anfallenden Stoffströme, Optimierung und Organisation von Verkäufen aus der stofflichen Verwertung
- Erstellung von Angeboten, Verhandlung der Einkaufs- und Verkaufskonditionen

Das bringen Sie mit:

- Abgeschlossene technische oder kaufmännische Ausbildung sowie mehrjährige Berufserfahrung im Bereich Lösemittel
- Erfahrung im Umgang mit großen Mengenströmen, Kenntnisse in der Gefahrstofflogistik
- Chemische Kenntnisse, Gefahrgut -und Abfallrechtkenntnisse, Kenntnisse der Energie -und Branntweinsteuer
- Sicher Umgang mit der EDV und den elektronischen Nachweisverfahren
- Sehr gute Übersicht über den Lösemittelmarkt in Deutschland und im angrenzenden Ausland, gut funktionierendes eigenes Netzwerk
- Selbständige, proaktive und ergebnisorientierte Arbeitsweise, "Hands On"-Mentalität und hohe Kundenorientierung, Aufgeschlossenheit und Lernbereitschaft
- Ausgeprägte Kommunikationsstärke und echter Teamgeist, hohe Leistungsbereitschaft, Zuverlässigkeit und Stressresistenz
- Englischkenntnisse (verhandlungssicher), Führerschein Klasse B

Wenn diese anspruchsvolle Aufgabe mit Gestaltungsspielraum und Weiterentwicklungsmöglichkeiten in einem wachstumsstarken, weltweit operierenden Unternehmen Sie reizt, freuen wir uns über Ihre Kontaktaufnahme.

Ihr Ansprechpartner:

- Dr. Ines Freese, Freese & Partner GmbH
Tel. 0152-53365695, ines@freese.de