

Für ein mittelständisches, inhabergeführtes Unternehmen, das im Jahr mehr als 300.000 Tonnen Biomasse im Süden und Südwesten Deutschlands vermarktet, suchen wir

Stoffstrommanager (m/w/d)

Sie sind verantwortlich für Einkauf und Vertrieb von biogenen Wertstoffen und Brennmaterial. Diese Stellenausschreibung richtet sich sowohl an erfahrene Stoffstrommanager als auch an jüngere Kandidaten mit guten Marktkenntnissen, gerne auch aus der Entsorgungslogistik.

Ihre Aufgabe:

- Sie organisieren die Vermarktung der am Firmensitz aufbereiteten Stoffströme sowie von Handelsware an geeignete Kunden.
- Sie stehen für kompetente Kundenberatung und -betreuung, auch vor Ort, und tragen so maßgeblich zur Sicherung der Geschäftsbeziehungen zu Bestands- und Neukunden bei.
- Ebenso kümmern Sie sich um Lieferantenbeschaffung, partnerschaftliche Lieferantenbetreuung und -bewertung.
- Sie unterstützen den Vertriebsleiter bei der Entwicklung der Geschäftsbereiche, sowie bei der Umsetzung der Einkaufs- und Vertriebsstrategie und engagieren sich aktiv in der Kundenakquise.
- Die Sicherstellung der betrieblichen Erfordernisse in Zusammenarbeit mit den Bereichen Logistik und Einkauf fällt ebenfalls in Ihren Verantwortungsbereich.
- Kalkulation, Angebotserstellung und Nachverfolgung sind Ihr Tagesgeschäft.
- Sie übernehmen die genehmigungskonforme Umsetzung von Nachweisführungen und Dokumentation.

Ihr Profil:

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder technische Ausbildung in Kombination mit soliden betriebswirtschaftlichen Kenntnissen
- Berufserfahrung im Vertrieb erklärungsbedürftiger Produkte
- Idealerweise Erfahrung mit Restholzprodukten und Biomasse, sowie Kenntnisse des EEG und EANV
- Ergebnis- und lösungsorientiertes Denken
- Hohe Eigenmotivation, Zuverlässigkeit und Teamfähigkeit
- Selbstständige, planvoll-strukturierte Arbeitsweise, Prozessorientierung
- Kommunikationsstärke, souveränes Auftreten und Geschick Umgang mit Kunden/Lieferanten

Das erwartet Sie:

- Eine abwechslungsreiche Tätigkeit in einem krisensicheren Unternehmen, in dem sowohl bei den Produkten als auch bei der Arbeitsumgebung Klimaschutz aktiv gelebt wird
- Nette Kollegen in einem jungen Team, eine familiäre Arbeitsatmosphäre und flache Hierarchien
- Gratisversorgung mit Getränken und frischem Obst während der Arbeitszeit
- Raum für eigene Ideen, Entfaltungsmöglichkeiten und Gestaltungsspielräume
- Eine leistungsgerechte Vergütung und die Möglichkeit zu mobilem Arbeiten

Wenn Sie an dieser vielseitigen Aufgabe in einer auf Wachstum ausgerichteten Zukunftsbranche interessiert sind, freuen wir uns über Ihre Kontaktaufnahme. Die absolut vertrauliche Behandlung Ihrer Bewerbung können Sie bei uns und unserem Auftraggeber als selbstverständlich voraussetzen.

Ihr Ansprechpartner:

Dr. Ines Freese, Freese & Partner GmbH
Tel. 0152-53365695, ines@freese.de