

Für einen erfolgreichen mittelständischen Entsorgungsdienstleister mit Aktivitäten im In- und Ausland suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt:

Vertriebsmitarbeiter (m/w/d)
für einen Standort im südlichen NRW

Die Betriebsstätte ist derzeit ausschließlich im Gewerbeabfall tätig. Aufgabe des Vertriebsmitarbeiters ist der Ausbau des gewerblichen Geschäfts in der Region sowie die Unterstützung der Geschäftsleitung bei kommunalen Ausschreibungen.

Ihre Aufgaben:

- Ihre Aufgabe ist die Gewinnung von neuen Gewerbe(groß)kunden im südlichen NRW. Sie verfügen über mehrjährige Branchenerfahrung und wissen, was es über den Vertrieb von Entsorgungsdienstleistungen zu wissen gilt.
- Sie gehen proaktiv, kreativ und zielstrebig ans Werk, agieren stets kundenorientiert und verlieren dabei das Betriebsergebnis nicht aus den Augen.
- Dafür bringen Sie Kommunikationsstärke auf allen Hierarchieebenen mit. Sie können sich auf Kollegen und Vorgesetzte ebenso so gut einstellen wie auf Ihre Zielkunden.
- Sie wissen, wie man Entsorgungsdienstleistungen marktgerecht positioniert, wie man Zielkunden gekonnt anspricht, und wie man ergebnisorientierte Abschlüsse erzielt.
- In einem zunehmend digitalisierten Umfeld fühlen Sie sich wohl, kennen die einschlägige Software und haben idealerweise Erfahrung mit branchenspezifischen Programmen.
- Gleichzeitig sind Sie aufgeschlossen, lernbereit und arbeiten sich gerne in neue Themen ein.

Ihr Profil:

- Mehrjährige Berufserfahrung in der Entsorgungsbranche
- Gute regionale Vernetzung und Marktkenntnis
- Ausgeprägte Vertriebsaffinität und hohe Eigeninitiative
- Fundiertes kaufmännisches und technisches Verständnis
- Kommunikationsstärke, Verhandlungsgeschick und ein sicheres Auftreten
- Hohe Loyalität, Zuverlässigkeit und Belastbarkeit

Wenn Sie an dieser vielseitigen Aufgabe in einem wachstumsstarken Unternehmen interessiert sind, freuen wir uns über Ihre Kontaktaufnahme. Absolut vertrauliche Behandlung Ihrer Bewerbung ist sowohl für uns als auch für unseren Auftraggeber selbstverständlich.

Ihr Ansprechpartner:

Dr. Ines Freesen, Freesen & Partner GmbH, Tel. 0152-53365695, ines@freesen.de