

Unser Auftraggeber zählt in Europa zu den führenden Anbietern hochwertiger Entsorgungslösungen für gefährliche Abfälle. Durch die Kombination intelligenter Entsorgungskonzepte und den Betrieb moderner eigener Behandlungsanlagen bietet die Unternehmensgruppe ihren Kunden aus Industrie und öffentlichem Sektor einen umfassenden Service, mit dem auch schwierige Abfallaufkommen effizient und sicher abgewickelt werden können. Das Leistungsspektrum reicht von der Sammlung vor Ort über Transport und Administration bis zur sicheren Endbehandlung.

Gesucht wird eine strategisch denkende, verhandlungsstarke Führungspersönlichkeit mit langjähriger Erfahrung im Entsorgungsmarkt als:

Head of Waste Management (m/w/d)

Leitung Stoffstrommanagement Deutschland

Ihre Aufgabe:

- In dieser Führungsfunktion steuern Sie das Team von Stoffstromspezialisten und sorgen gemeinsam mit den anderen Abteilungen für passgenaue Kundenlösungen.
- Sie sind verantwortlich für die Steuerung der Mengenströme in eigene und Drittanlagen, führen die dazugehörigen Verhandlungen und arbeiten proaktiv an der Gestaltung und Umsetzung der IWS-Strategie für Deutschland mit.
- In enger Abstimmung mit dem Leiter Sales Germany steuern Sie die Entsorgungsprozesse in Deutschland auf der strategischen Ebene und übernehmen bei Schlüsselkunden selbst die Betreuung.
- Gemeinsam mit den europäischen Kollegen entwickeln Sie darüber hinaus grenzüberschreitende Projekte für die möglichst effiziente Behandlung der Abfälle.

Ihr Profil:

- Erfolgreich abgeschlossenes Ingenieur- oder wissenschaftliches Studium (Diplom oder Master) im Bereich Chemie, Verfahrens- oder Umwelttechnik
- Mehrjährige Erfahrung in der Entsorgungsbranche mit Schwerpunkt gefährliche Abfälle
- Sehr gute Marktkennntnis und Kenntnis der abfall- und umweltrechtlichen Rahmenbedingungen
- Führungs- und Projektsteuerungserfahrung, ausgeprägte Teamplayer-Mentalität
- Sehr gute Kommunikationsfähigkeiten, Verhandlungs- und Durchsetzungsstärke
- Unternehmerisches Denken und Handeln, hohe Eigeninitiative, Flexibilität und Belastbarkeit
- Hohe Kundenorientierung und Erfahrung in der Angebotskalkulation und Vertragsgestaltung
- Reisebereitschaft innerhalb Deutschlands und ins angrenzende Ausland, Führerschein Klasse B
- Deutschkenntnisse auf Muttersprachniveau, verhandlungssichere Englischkenntnisse

Was Sie erwartet:

- Eine anspruchsvolle, abwechslungsreiche und verantwortungsvolle Tätigkeit in einem modernen und sozial ausgerichteten Unternehmen in einer zukunftsorientierten, krisenfesten Branche
- Die Möglichkeit, sich in einem hoch motivierten Team fachlich und persönlich weiterzuentwickeln
- Ein attraktives Vergütungspaket mit Dienstwagen und die Vorteile eines europaweit aktiven Unternehmens

Wenn Sie sich in dieser Aufgabe wiederfinden, freuen wir uns über Ihre Kontaktaufnahme. Die absolut vertrauliche Behandlung Ihrer Bewerbung können Sie sowohl bei uns als auch bei unserem Auftraggeber als selbstverständlich voraussetzen.

Ihr Ansprechpartner:

Dr. Ines Freesen, Freesen & Partner GmbH, Tel. 0152-53365695, ines@freesen.de