

Für einen der führenden, im In- und Ausland tätigen Betreiber von Anlagen zur thermischen Abfall- und Klärschlammbehandlung suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt:

Mitarbeiter Vertrieb International (m/w/d)

mit der Möglichkeit zum mobilen Arbeiten

Ihre Tätigkeit:

- Verantwortliche Erarbeitung länderspezifischer Strategien und Auswertungen von Markt- und Wettbewerbsanalysen
- Monitoring europaweiter Ausschreibungen sowie Erstellung internationaler Angebotsunterlagen
- Mitarbeit bei der Ausarbeitung internationaler Dienstleistungsverträge und Notifizierungsverfahren
- Interdisziplinäre Abstimmung mit Partnerabteilungen (z.B. Stoffstrommanagement, Logistik, Energiewirtschaft und Technik) und den Kunden zur Anlagenauslastung
- Ansprechpartner für Importkunden, Behörden und die unternehmenseigenen Anlagen z.B. bei Fragestellungen zu Notifizierungen, Begleitformularen, Logistik, e-TFS oder behördlichen Fragestellungen
- Ansprechpartner für Kunden in allen Fragen rund um das operative Tagesgeschäft, sowie Vertragsfragestellungen und Abrechnungen
- Durchführung von Kundenworkshops zum Umgang mit elektronischen Lösungen

Ihr Profil:

- Erfolgreich abgeschlossenes technisches oder betriebswirtschaftliches Studium oder vergleichbare Ausbildung, idealerweise mit internationaler Ausrichtung
- Mehrjährige Berufserfahrung in der Abfallwirtschaft, z.B. im Bereich internationale Disposition oder Stoffstrommanagement
- Kenntnisse im Bereich der Güterlogistik, idealerweise im intermodalen Verkehr
- Interesse an der Zusammenarbeit mit mehreren Teams an nationalen und internationalen Standorten
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse (vertrags- und verhandlungssicher), weitere Fremdsprache wünschenswert (italienisch, polnisch)
- Hohe Kommunikationskompetenz, Vertriebsaffinität, vernetztes Denken, Teamplayer-Mentalität
- Strukturierte Arbeitsweise, ausgeprägtes Organisationsgeschick, Erfahrung im Projektmanagement
- Sicherer Umgang mit Office-Anwendungen
- Bereitschaft zu Dienstreisen, Führerschein Klasse B

Das erwartet Sie:

- Eine abwechslungsreiche Tätigkeit in einem interessanten Unternehmen mit Zukunftsperspektive
- Ein engagiertes, motiviertes und kollegiales Team
- Flexible Arbeitszeiten, Möglichkeit zur Arbeit aus dem Home Office
- Mitarbeiter- und Sozialleistungen wie Zuschuss ÖPNV, Zuschuss zur Kinderbetreuung und betriebliche Altersvorsorge, 30 Tage Urlaub sowie 3 zusätzliche freie Tage
- Mitarbeiterrabatte bei ausgewählten Online-Händlern
- Gruppenweite Unfallversicherung und Berufsunfähigkeitsversicherung für alle Mitarbeiter
- Individuelle Weiterbildungsmöglichkeiten

Wenn Sie diese Ausschreibung anspricht, freuen wir uns darauf von Ihnen zu hören. Absolut vertrauliche Behandlung Ihrer Bewerbung ist sowohl für uns als auch für unseren Auftraggeber selbstverständlich.

Ihr Ansprechpartner:

Dr. Ines Freesen, Freesen & Partner GmbH, Tel. 0152-53365695, ines@freesen.de