

Unser Auftraggeber ist spezialisiert auf die Behandlung von mineralischen Abfällen aus dem Bausektor und der industriellen Produktion und bietet Schüttgüter, Ersatzbaustoffe, sowie Recyclingmaterialien an. Im **Rhein-Main-Gebiet** betreibt das Unternehmen zwei Betriebsstätten mit einer jährlichen Produktionskapazität von mehr als 400 Tsd. Tonnen. Zur Verstärkung des eingespielten, motivierten Teams suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt:

Vertriebsleiter für Mineralische Abfälle (m/w/d)

mit der Perspektive, die operative Leitung für die Region zu übernehmen (Betriebsstättenleitung)

Gesucht wird eine branchenerfahrene, teamorientierte und gleichzeitig durchsetzungsstarke Persönlichkeit mit Technikkompetenz und "Vertriebs-Gen". Sie sollten ein sehr gutes Verständnis dafür mitbringen, welche Abfälle angenommen und aufbereitet werden können oder entsorgt werden müssen. Zudem haben Sie ein Auge für funktionierende Prozesse und Optimierungsmöglichkeiten.

Ihre Aufgaben:

- Sie übernehmen die Verantwortung für die Betreuung der Bestandskunden aus Straßen-/Tiefbau, Entsorgung und Logistik, sowie für Akquisition neuer Kunden.
- Sie führen ein Team von 2-3 Mitarbeitern (Innendienst/Back Office), die Sie bei Ihrer täglichen Arbeit unterstützen.
- Sie sind nah am Kunden und erarbeiten service- und ergebnisorientierte Entsorgungskonzepte. Dabei haben Sie stets im Blick, welche Abfälle in den eigenen Anlagen behandelt werden, was verbundene Unternehmen übernehmen können, und was an andere Entsorgungsanlagen weitergegeben werden muss.
- Sie steuern die Angebotskalkulation, -erstellung und -nachverfolgung, ebenso wie die Bearbeitung von Ausschreibungen, beziehen das Team dabei aktiv mit ein und verteilen Aufgaben so, dass Sie gemeinsam erfolgreich sind.
- Gleichzeitig arbeiten Sie sich in die operativen Aufgaben der Betriebsstättenleitung ein, um perspektivisch die Gesamtverantwortung für das Rhein-Main-Gebiet zu übernehmen.

Das bringen Sie mit:

- Erfolgreich abgeschlossene Ausbildung oder Studium
- Fundierte Kenntnisse der Branche, idealerweise im Bereich der Behandlung/Entsorgung mineralischer Abfälle
- Berufspraxis im beschriebenen Aufgabenbereich, idealerweise mit Führungserfahrung, sowie ein bereits bestehendes Netzwerk in der Bau- und Entsorgungswirtschaft
- Strukturierte, analytische und selbständig-proaktive Arbeitsweise
- Positive Ausstrahlung, ausgeprägte Kommunikationskompetenz und Teamfähigkeit
- Hohe Einsatzfreude, Flexibilität, Qualitätsbewusstsein und Zuverlässigkeit
- Souveränes, verbindliches Auftreten, Verhandlungsstärke
- Gute Umgangsformen, Fairness und Respekt im Umgang mit anderen Menschen
- Gültige Fahrerlaubnis (Klasse B)

Das erwartet Sie:

- Abwechslungsreiches und vielseitiges Aufgabengebiet
- Gestaltungsfreiraum und die Möglichkeit, vom ersten Tag an Verantwortung zu übernehmen
- An Ihren Stärken orientierte individuelle Weiterbildungen
- Attraktives Vergütungspaket bestehend aus Fixgehalt, variablem Anteil und Firmen-PKW

Wenn Sie sich in dieser Tätigkeit wiederfinden, freuen wir uns darauf von Ihnen zu hören. Die absolut vertrauliche Behandlung Ihrer Bewerbung ist sowohl für uns als auch für unseren Auftraggeber selbstverständlich.

Ihr Ansprechpartner:

Dr. Ines Freesen, Freesen & Partner GmbH, Tel. 0152-53365695, ines@freesen.de