

Unser Auftraggeber ist eine inhabergeführte, mittelständische Unternehmensgruppe mit Aktivitäten in der Entsorgung und Verwertung von gefährlichen und nicht gefährlichen Abfällen. Die Gruppe bietet Entsorgungs- und Sanierungsprojekte jeder Größenordnung von Anfang bis Ende an und verfügt über eigene Behandlungs-, Verwertungsanlagen und Deponien.

Für die Weiterentwicklung des Geschäfts mit Böden, Bauschutt und anderen mineralischen Abfällen im Norden und Osten Deutschlands und den Aufbau eines neuen Standorts suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt:

Geschäftsführer (m/w/d)

Gesucht wird eine vertriebsaffine Persönlichkeit mit mehrjähriger Branchen- und Führungserfahrung, idealerweise im Bereich Bodenbehandlung und Baustoffrecycling.

Ihre Aufgaben:

- Sie übernehmen die Verantwortung für die Weiterentwicklung eines Tochterunternehmens mit derzeit drei Betriebsstandorten und den Aufbau eines weiteren Standorts.
- Die Festigung der Marktstellung des Unternehmens als zuverlässiger, professioneller und daher gefragter Partner der Bauwirtschaft und anderer Zielgruppen bestimmt den Kern Ihrer Tätigkeit.
- Zu Ihren Aufgaben gehören Betreuung und Ausbau des Geschäfts mit bestehenden, sowie die Akquisition von Neukunden.
- Dabei arbeiten Sie eng mit Ihrem Team zusammen, verteilen unterstützende Tätigkeiten sinnvoll im Sinne des gemeinsamen Erfolgs und haben stets einen Blick für funktionierende Abläufe.
- In dieser Funktion berichten Sie direkt an den Gesellschafter.

Das bringen Sie mit:

- Mehrjährige Erfahrung in der Entsorgungslogistik und der Vermarktung von mineralischen Abfällen/Wertstoffen
- Hohe Vertriebsaffinität, Verhandlungsstärke, ausgeprägte Kommunikationskompetenz und souveränes Auftreten
- Zielstrebigkeit, "Hands-On"-Mentalität und Freude am Aufbau neuer Geschäftsfelder
- Hohe Eigenmotivation und die Fähigkeit, ein Team zu begeistern und erfolgreich zu führen
- Unternehmerisches Denken, in Kombination mit analytischer und strategischer Kompetenz
- Hohes Verantwortungsbewusstsein gegenüber Mitarbeitern/innen, Kunden und Assets

Das erwartet Sie:

- Die Möglichkeit, etwas Neues aufzubauen und aktiv mitzugestalten
- Gestaltungsspielraum und kurze Entscheidungswege
- Ein langfristig angelegter Arbeitsplatz in einer erfolgreichen Unternehmensgruppe
- Ein attraktives, leistungsorientiertes Vergütungspaket mit Dienstwagen

Wenn Sie an dieser anspruchsvollen und vielseitigen Aufgabe interessiert sind, freuen wir uns über Ihre Kontaktaufnahme. Die absolut vertrauliche Behandlung Ihrer Bewerbung ist dabei sowohl für uns als auch für unseren Auftraggeber selbstverständlich.

Ihr Ansprechpartner:

Dr. Ines Freesen, Freese & Partner GmbH, Tel. 0152-53365695, ines@freese.de