

Unser Auftraggeber ist eine inhabergeführte, mittelständische Unternehmensgruppe mit Aktivitäten in der Behandlung und Verwertung von gefährlichen und nicht gefährlichen Abfällen. Die Gruppe bietet Entsorgungs- und Sanierungsprojekte jeder Größenordnung von Anfang bis Ende an und betreibt an mehreren Standorten Anlagen zur Aufbereitung von mineralischen Abfällen und belasteten Böden sowie zur Konditionierung von Aschen und Stäuben aus der Industrie. Zur Verstärkung des Teams suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt:

Vertriebsmitarbeiter Mineralische Abfälle (m/w/d)

für Standorte in Sachsen-Anhalt und Thüringen

Ihre Aufgaben:

- Betreuung der Bestandskunden aus Gewerbe, Industrie und Kommunen
- Akquisition neuer Kunden sowie Aufbau eines tragfähigen Netzwerks in der Region
- Erarbeitung von Logistik- und Entsorgungskonzepten
- Angebotskalkulation und Angebotserstellung
- Bearbeitung von Ausschreibungen

Das bringen Sie mit:

- Erfolgreich abgeschlossene Ausbildung oder Studium
- Fundierte Kenntnisse der Entsorgung und der regulatorischen Rahmenbedingungen, idealerweise im Bereich mineralischer Abfälle
- Berufserfahrung im beschriebenen Aufgabenbereich und ein bereits bestehendes Netzwerk in den relevanten Zielbranchen
- Strukturierte, analytische und selbständig-proaktive Arbeitsweise
- Positive Ausstrahlung, ausgeprägte Kommunikationskompetenz und Teamfähigkeit
- Hohe Einsatzfreude, Flexibilität, Qualitätsbewusstsein und Zuverlässigkeit
- Souveränes, verbindliches Auftreten, Verhandlungsstärke
- Gute Umgangsformen, einwandfreie Deutschkenntnisse
- Gültige Fahrerlaubnis (Klasse B)

Das erwartet Sie:

- Abwechslungsreiches und vielseitiges Aufgabengebiet in einem angenehmen Arbeitsumfeld
- Gründliche Einarbeitung durch Kollegen und Vorgesetzte
- Gestaltungsfreiraum und die Möglichkeit, vom ersten Tag an Verantwortung zu übernehmen
- Flexible Arbeitsplatzgestaltung (Kombination aus remote-Arbeit, Reisetätigkeit und Präsenz an den Betriebsstätten)
- Attraktives Vergütungspaket bestehend aus Fixgehalt, variablem Anteil und Firmen-PKW
- Weiterentwicklungsmöglichkeiten innerhalb der Unternehmensgruppe

Wenn diese Tätigkeit Sie anspricht, freuen wir uns darauf von Ihnen zu hören. Die absolut vertrauliche Behandlung Ihrer Bewerbung ist sowohl für uns als auch für unseren Auftraggeber selbstverständlich.

Ihr Ansprechpartner: Dr. Ines Freesen, Freesen & Partner GmbH, Tel. 0152-53365695, ines@freesen.de