

Unser Auftraggeber ist ein in der 4. Generation familiengeführter Komplettentsorger, Metall- und Schrottgroßhändler mit integrierter Autoverwertung. Das Unternehmen betreibt Standorte im Südwesten Baden-Württembergs und bedient Industrie-, Gewerbe- und Privatkunden. Zum nächstmöglichen Zeitpunkt suchen wir:

Händler NE-Metalle & Fe-Schrott (m/w/d)

im Großraum Freiburg

Gesucht wird ein branchenerfahrener, kommunikations- und verhandlungsstarker Vertriebsprofi. Die Position vereint Vertriebsaußendienst an Entfallstellen mit einer Händlerfunktion. Der/die Stelleninhaber/in betreut Kunden aus verschiedensten Branchen im regionalen Einzugsgebiet und kauft/verkauft NE-Metalle und Fe-Schrotte überregional im Großhandelsumfeld.

Ihre Aufgaben:

- **Vertriebsaußendienst/ Entfallstellenbetreuung (regional)**
 - Betreuung und Ausbau von Entfallstellen im Umkreis von ca. 70 km rund um Emmendingen
 - Eigenverantwortliche Führung von Preisverhandlungen mit Entfallstellen
 - Kunden aus den verschiedensten Bereichen, u.a. Industrie, Handwerk, Gewerbe, Bau,
 - Rückbau, Dienstleistung, öffentliche Einrichtungen
 - Regelmäßige Vor-Ort-Termine bei Kunden
 - Beratung zu Sortenreinheit & Materialqualitäten, Containerlösungen (Absetz- & Abrollcontainer), o Entsorgungs- und Logistikkonzepten
 - Eigenverantwortlicher Aufbau langfristiger Kundenbeziehungen
- **Handel & Einkauf NE/Fe (überregional)**
 - Eigenständiger Einkauf und Verkauf von NE-Metallen und Fe-Schrotten
 - Überregionaler Einkauf bei Metall- und Schrottgroßhändlern
 - Preisverhandlungen mit Lieferanten und Abnehmern
 - Aktive Marktbeobachtung und Nutzung von Preisbewegungen
 - Ausbau bestehender Handelsbeziehungen und Entwicklung neuer Absatzkanäle
- **Unternehmerisches Arbeiten**
 - Enge Zusammenarbeit mit der Geschäftsführung, Disposition, Waage und Verwaltung
 - Repräsentieren des Unternehmens im Markt und auf Veranstaltungen

Das bringen Sie mit:

- Mehrjährige Erfahrung im Metall- und Schrottgroßhandel, Recycling oder Rohstoffhandel
- Erfahrung im Vertrieb und/oder Handel von NE-Metallen und Fe-Schrotten
- Sicheres Markt- und Preisverständnis
- Verhandlungssicherheit und Abschlussstärke
- Selbstständige, strukturierte Arbeitsweise
- Führerschein Klasse B

Das erwartet Sie:

- Eine anspruchsvolle, vielfältige Aufgabe in einem etablierten, stark wachsenden Familienunternehmen mit flachen Hierarchien
- Gestaltungsspielraum und große Eigenverantwortung, direkte Berichtslinie an die Geschäftsführung, schnelle Entscheidungswege
- Attraktive Vergütung einschl. Dienstwagen, auch zur privaten Nutzung
- Regelmäßige Mitarbeitererevents und weitere Benefits

Wenn Sie sich in dieser Tätigkeit wiederfinden, freuen wir uns darauf von Ihnen zu hören. Die absolut vertrauliche Behandlung Ihrer Bewerbung ist sowohl für uns als auch für unseren Auftraggeber selbstverständlich.

Ihr Ansprechpartner:

Dr. Ines Freesen, Freesen & Partner GmbH, Tel. 0152-53365695, ines@freesen.de