

Unser Auftraggeber ist ein kommunales Entsorgungsunternehmen **im südlichen Niedersachsen** und Ansprechpartner für alle Belange rund um Abfallbeseitigung und Verwertung für mehr als 300.000 Einwohner. Zur Verstärkung des engagierten Teams suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt:

Abteilungsleiter Stoffstrommanagement und Gewerbevertrieb (m/w/d)

Gesucht wird eine unternehmerisch denkende Persönlichkeit, die in dieser Schlüsselposition Verantwortung übernehmen und einen zentralen Geschäftsbereich aktiv mitgestalten und weiterentwickeln möchte. Der/die neue Stelleninhaber/in berichtet direkt an die Geschäftsleitung.

Ihre Aufgaben:

- Sie übernehmen die Gesamtverantwortung für die Bereiche Stoffstrommanagement und Gewerbevertrieb.
- Mit Ihrem Vertriebsteam verstärken Sie die Vertriebsaktivitäten und bauen durch aktive Neukundengewinnung und Betreuung bestehender Kunden langfristige Partnerschaften auf.
- Mit Ihrem Stoffstromteam verantworten Sie die Akquisition und Vermarktung aller Stoffströme und sorgen für effiziente Abläufe entlang der gesamten Wertschöpfungskette.
- Sie führen Preis- und Vertragsverhandlungen und verbessern gemeinsam mit der Geschäftsführung die Preissysteme.
- Sie analysieren Markt-, Wettbewerbs- und Preistendenzen und leiten daraus Maßnahmen ab.
- Sie arbeiten eng mit anderen Unternehmensbereichen, Lieferanten und Partnern zusammen.
- Dabei entwickeln Sie Ihr Team fachlich und persönlich weiter.

Ihr Profil:

- Abgeschlossenes Studium im Bereich Betriebswirtschaft, Umweltwirtschaft, Abfallwirtschaft oder eine vergleichbare Qualifikation
- Mehrjährige Berufserfahrung in der Entsorgungsbranche oder in angrenzenden Bereichen (z. B. Recycling, Rohstoffhandel, Industrie)
- Erfahrung in mindestens einem der Bereiche Vertrieb, Stoffstrommanagement oder angrenzenden Funktionen
- Interesse an Marktmechanismen, Preisstrukturen und Stoffströmen
- Kommunikationsstärke, Eigeninitiative und unternehmerisches Denken
- Sicheres Auftreten und Verhandlungsgeschick

Das erwartet Sie:

- Ein sicherer Arbeitsplatz in einer zukunftsrelevanten Branche
- Die Möglichkeit, einen zentralen Geschäftsbereich aktiv mitzugestalten und die Strukturen, Prozesse und Marktpräsenz nachhaltig zu prägen
- Klare Entwicklungsperspektive in eine weitergehende Führungsrolle
- Enge Zusammenarbeit mit der Geschäftsführung und direkte Einbindung in strategische Themen Verantwortung von Anfang an

Wenn Sie sich in dieser Aufgabe wiederfinden, freuen wir uns über Ihre Kontaktaufnahme. Die absolut vertrauliche Behandlung Ihrer Bewerbung ist dabei sowohl für uns als auch für unseren Auftraggeber selbstverständlich.

Ihr Ansprechpartner:

Dr. Ines Freesen, Freesen & Partner GmbH, Tel. 0152-53365695, ines@freesen.de