

Unser Auftraggeber ist eine inhabergeführte, mittelständische Unternehmensgruppe mit Aktivitäten u.a. im Bau- und Immobiliensektor.

Für die Weiterentwicklung des Geschäfts mit Kies, Sand und Ersatzbaustoffen im Osten Deutschlands und die Integration einer Beteiligung suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt:

Geschäftsführer Kies & Sand (m/w/d)

Gesucht wird eine vertriebsaffine Führungspersönlichkeit mit mehrjähriger Branchenerfahrung, sehr guter Vernetzung und ausgeprägter Logistikkompetenz.

Ihre Aufgaben:

- Sie übernehmen die Verantwortung für die Weiterentwicklung eines Beteiligungsunternehmens mit derzeit drei Betriebsstandorten, 120 Mitarbeitern und rund 500 Tsd. t/a Umschlagmenge.
- Die Festigung der Marktstellung des Unternehmens als zuverlässiger, gefragter Partner der Bauwirtschaft und anderer Zielgruppen bestimmt den Kern Ihrer Tätigkeit.
- Zu Ihren Aufgaben gehören die Optimierung der Logistik, der Ausbau des Geschäfts mit bestehenden, sowie die Akquisition von Neukunden.
- Dabei arbeiten Sie eng mit Ihrem Team zusammen, verteilen Tätigkeiten sinnvoll im Sinne des gemeinsamen Erfolgs und stets orientiert an funktionierenden Abläufen.

Das bringen Sie mit:

- Mehrjährige Erfahrung im Baustoffhandel, tiefgreifende Marktkenntnis, sehr gutes Netzwerk
- Hohe Vertriebsaffinität, Verhandlungsstärke, ausgeprägte Kommunikationskompetenz und souveränes Auftreten
- Nachweisliche Führungskompetenz mit klarem Blick für funktionierende Abläufe und einer ausgeprägten Fähigkeit, ein Team zu begeistern und erfolgreich zu führen
- Hohe Eigenmotivation, Zielstrebigkeit, "Hands-On"-Mentalität und Freude am Aufbau neuer Geschäftsfelder
- Unternehmerisches Denken und Entscheidungsstärke, in Kombination mit analytischer und strategischer Kompetenz
- Hohes Verantwortungsbewusstsein gegenüber Mitarbeitern/innen, Kunden und Assets

Das erwartet Sie:

- Die Möglichkeit, einen neuen Geschäftsbereich mit sehr guten Assets zu gestalten und weiterzuentwickeln
- Umfangreichen Gestaltungsspielraum und kurze Entscheidungswege
- Ein langfristig angelegter Arbeitsplatz in einer erfolgreichen Unternehmensgruppe
- Ein attraktives, leistungsorientiertes Vergütungspaket mit Dienstwagen

Wenn Sie an dieser anspruchsvollen und vielseitigen Aufgabe interessiert sind, freuen wir uns über Ihre Kontaktaufnahme. Die absolut vertrauliche Behandlung Ihrer Bewerbung ist dabei sowohl für uns als auch für unseren Auftraggeber selbstverständlich.

Ihr Ansprechpartner: Dr. Ines Freesen, Freesen & Partner GmbH, Tel. 0152-53365695, ines@freesen.de