

Im Kundenauftrag für einen der großen privaten Entsorgungs- und Umweltdienstleister mit Aktivitäten im Kommunal- und IHG-Geschäft suchen wir

## Nachwuchsführungskräfte (m/w) für die Entsorgungswirtschaft

**mit Stärken in Logistik, Stoffstrommanagement, Vertrieb  
für den Südwesten (Baden-Württemberg)**

### **Das bringen Sie mit:**

- Sie verfügen über ein erfolgreich abgeschlossenes kaufmännisches oder technisches Studium oder eine vergleichbare Ausbildung und erste Berufserfahrung in mindestens einem der Bereiche Logistik, Stoffstrommanagement und/oder Vertrieb.
- Sie kennen den deutschen Entsorgungsmarkt, die anfallenden Stoffströme und möglichen Verwertungswege, die unterschiedlichen Kundenanforderungen, sowie die aktuellen rechtlichen Rahmenbedingungen.
- Das Thema Digitalisierung und die damit verbundenen Chancen und Herausforderungen für die Abfall- und Rohstoffwirtschaft sind Ihnen vertraut.
- Sie denken und handeln ergebnisorientiert, erkennen Optimierungspotential und finden innovative Lösungsansätze, die Sie erfolgreich umsetzen.
- Erste Führungserfahrung, ausgeprägte Teamfähigkeit, Durchsetzungs- und Kommunikationsstärke auf allen Hierarchieebenen zeichnen Sie aus.
- In Ihrem Auftreten sind Sie souverän und verbindlich. Kundenorientierung und Verhandlungsstärke sind für Sie kein Widerspruch.
- Sie sind bereit, Verantwortung zu übernehmen, denken strategisch, arbeiten strukturiert und packen bei Bedarf "an vorderster Front" mit an.
- Hohe Motivation, Einsatzbereitschaft, Zuverlässigkeit und Flexibilität setzen wir voraus.

### **Das erwartet Sie:**

- Ihre Aufgabe ist das Optimieren von bestehenden und Erkennen von neuen Geschäftsfeldern, Vertriebs- und Verwertungswegen vor dem Hintergrund der Unternehmensziele.
- Über aktuelle Markt- und Wettbewerbsentwicklungen sind Sie dabei immer auf dem Laufenden.
- Gemeinsam mit dem von Ihnen geführten Team entwickeln Sie tragfähige Konzepte mit dem Ziel der Geschäftsentwicklung, Kundenbindung und Ergebnisverbesserung.
- Sie erstellen Angebote, bringen diese mit alten und neuen Kunden zu einem erfolgreichen Abschluss und sorgen für den reibungslosen Ablauf der dazugehörigen Prozesse.
- Von der Planung über die Durchführung bis zum Controlling sind Sie immer "uptodate" und reagieren bei Veränderungen und Engpässen schnell und zielfokussiert.

Es erwartet Sie ein spannendes, dynamisches Umfeld, ein engagiertes Team mit sehr gutem Arbeitsklima, ein attraktives Gehaltspaket mit Dienstwagen, sowie langfristige Perspektiven für Ihre Weiterentwicklung im Unternehmen.

Wenn Sie an dieser anspruchsvollen Aufgabe interessiert sind, freuen wir uns über Ihre Kontaktaufnahme.

Ihre Ansprechpartner:

- Dr. Ines Freesen, Freesen & Partner GmbH  
Tel. 0152-53365695, ines@freesen.de
- Karlheinz Freesen, Freesen & Partner GmbH  
Tel. 0172-9193093, karlheinz@freesen.de

---

Freesen & Partner GmbH, Dorf 29, 47589 Uedem  
Tel.: 02825-9169005, service@freesen.de, www.freesen.de  
HRB Kleve 8277, Geschäftsführerin: Dr. Ines Freesen